

FACTURA TUS PRIMEROS \$1600 EN 30 DIAS.

VENDE EN ORGANICO CON ESTOS 8 PASOS

ESCRITO POR
AIMARA ESCOBAR

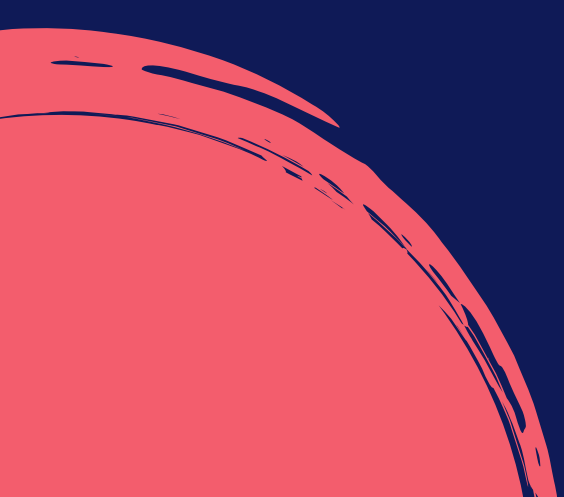




¡HOLA!

**Mi nombre es Aimara Escobar y en esta
guia quiero enseñarte como puedes
facturar**

**\$1600 en 30 dias o menos sin pagar
publicidad, ya eso depende ti, lo que si
quiero decirte es que es muy posible en la
medida que lo creas posible, lo primero que
tienes que cambiar es tu mentalidad si
crees que puedes o crees que no puedes
en ambas cosas tendras la razón, creo que
estas muy consciente que para facturar
esta cantidad de dinero no es facil, pero yo
quiero darte los pasos mas sencillos que
me ayudaron a mi en mi 4to mes de estar en
este negocio facturar esa cantidad.**



TE DESEO SUERTE.....

Antes de empezar lo primero que quiero decirte es que vender en ORGANICO sin invertir en publicidad es muy posible, a menudo me encuentro con personas que no logran vender o que dicen que esta estrategia no funciona... Quiero decirte que ¡SI! si funciona yo la utilice y la utilizo en mi dia a dia , en mi plan estrategico para vender en organico lo que te voy a enseñar aca son 8 pasos que debes seguir para lograrar o tu primera venta , o facturar grandes cantidades, "OJO" es muy importante que sigas el procedimiento tal cual como te lo dare aca. Son estrategias mias personal lo que yo utilizo esto no lo copie de ningun lado, ni lo estoy inventando , aprendi a organizarme y en mi proceso fui entendiendo que debia seguir una sola cosa y es esto lo que te quiero enseñar en esta guia asi queeee..

¡PREPARATE!

PASO #1

CREA TU CUENTA EN HOTMART



Si aun no tienes cuenta en HOTMART eso es lo primero que debes hacer luego de leer esto. Si no sabes que es hotmart es una plataforma que comercializa productos digitales y ganas comisiones por venta.

Escribe Hotmart en el buscador de google alli te registras con tus datos personales y datos bancarios para recibir la comision, es importante que los datos bancarios coincidan con los datos que abras tu cuenta de hotmart.

PASO #2

ESCOGE UN PRODUCTO ESTRELLA



Aunque no parezca tan importante, lo es! el escoger un buen producto te hara tener las ventas que quieres , como saber si es un buen producto pues aca te digo lo que tiene que tener un producto ganador.



Tener buena calificacion si tiene mas de 3 estrellas se puede considerar un buen producto.



Buena temperatura.



Busca en youtube cuantas personas buscan resolver ese problema que tu producto le puede solucionar, si tiene mas de 10 mil visitas ese video puedes considerar que ese producto puede solucionar la vida de muchas personas

PASO #3

CREA TU PERFIL CARNADA EN FACEBOOK



FACEBOOK sera la plataforma con la que vas a trabajar o al menos si estas iniciando, el error que cometemos cuando estamos empezando es querer usar muchas redes sociales a la vez.. NO puedes hacer esto ya que el publico de cada red social es diferente,ademas si te enfocas en muchas no lograras nada cuando te vuelves agil en algo que aprendes tendras resultados, hoy yo te digo enfocate en facebook y creo que sabes que esta plataforma tiene millones de usuarios activos , Ya te dire como vas a optimizar tu perfil o como lo vas a convertir en perfil carnada.

¡Vamos a la siguiente pagina!

PASO #3

PERFIL CARNADA



Lo primero que tienes que hacer para comenzar es optimizar tu perfil. Es decir utilizar tu perfil como carnada para atraer a esos potenciales clientes



Describe en tu biografia el servicio o producto que vendes o en lo que te especializas, asi el cliente sabra que tienes algo a la venta que ofrecer para resolver su necesidad.



Sube contenido relacionado con lo que ofreces debes hacerlo todos los dias, No un dia si y una semana no, subir historias, publicaciones, consejos, tips todo en relacion a tu nicho, producto o servicio.



Agrega personas a diario a tu perfil , personas que consideres puedan ser tu cliente, Estas personas las puedes encontrar en los grupos que tengan relación con tu nicho, o producto, siempre hay personas allí solicitando ayuda o consejos con relacion al tema.



Siempre ayuda a las personas, enfocate primero en ayudar y luego en vender, aportale valor a las personas, crea confianza en las personas, siempre recomienda tu producto porque a ti te funciona, para esto debes conocer bien lo que vendes. da consejos , tips etc. siempre que ayudas a una persona esa persona sentira sentido de reciprosidad y se puede convertir en tu cliente.

**PRESTA
ATENCIÓN**



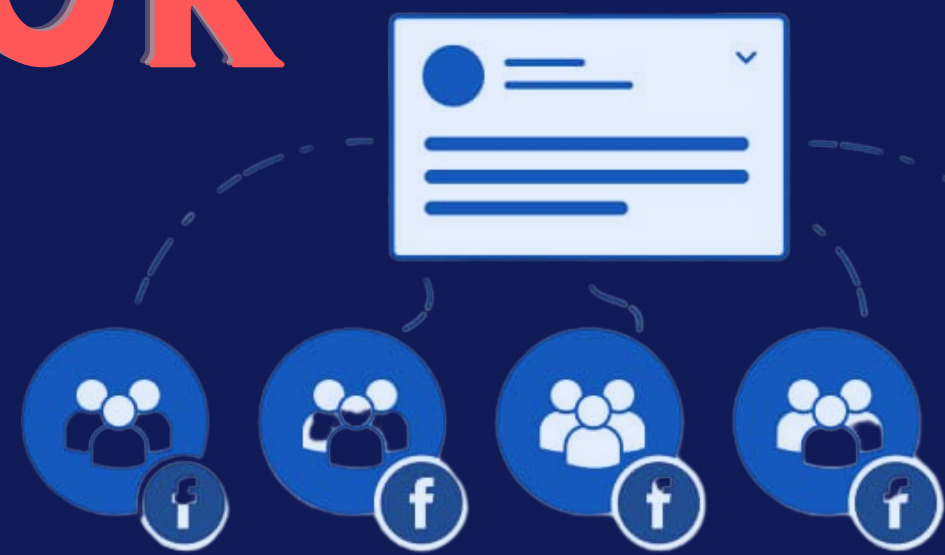
PORQUE VAMOS AL PASO

#4



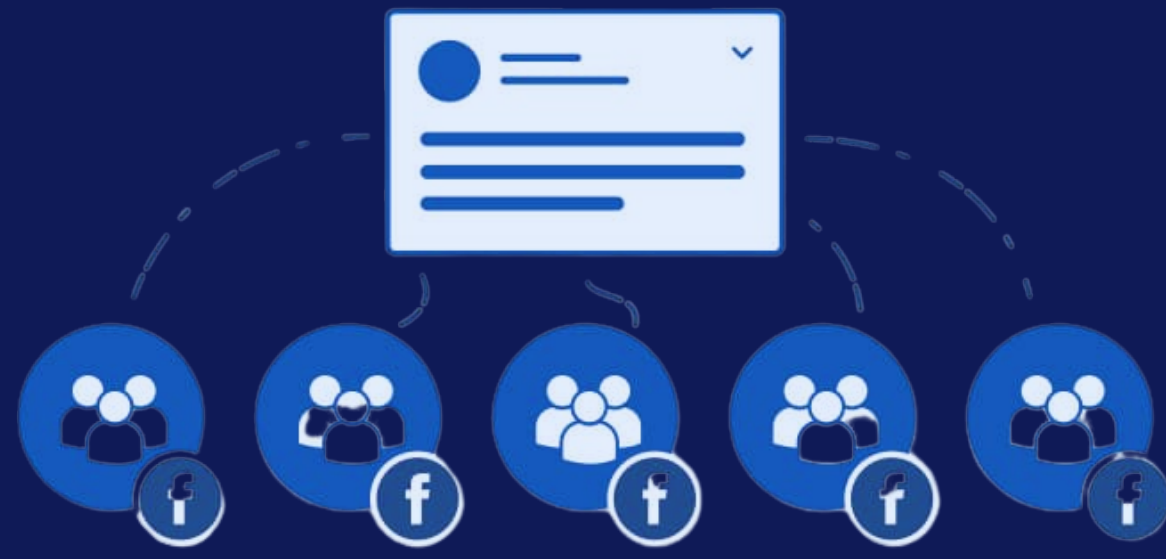
PASO #4

INGRESA A GRUPOS DE FACEBOOK



Muy importante que cuando ya hayas optimizado tu perfil comiences a agregarte a todos los grupos que tengan que ver con el nicho que haces, o el producto que vendes. En facebook hay cientos de grupos

- ✓ Para que no te llenes de grupos basuras debes asegurarte que los grupos en los que te agregues sean activos. Como puedes identificarlos primero asegurate que tengan mas de 1mil miembros , que sea un grupo activo y hagan mas de 3 publicaciones al dia tanto del administrador como de los miembros.



✓ Ingresa a 3 o 4 grupos diarios, no debes tratar de ingresar a muchos al día ya que facebook te puede bloquear por spam o persona no verificada.

✓ Lo primero que NO debes hacer en esos grupos es SPAM con tu link de afiliado o venderle a la gente, las personas odiamos que nos vendan , aca tienes que ser más creativo y tratar de llegar a los dolores y necesidades de las personas aportandoles un valor.



No te olvides del contenido de valor para atraer a las personas de esos grupos puedes regarle una guía, un pdf, un ebook una clase etc de lo que ofreces, ayudar , aportar es tu deber antes que vender... Debes enfocarte primero en generar confianza en las personas, las personas no te compran si no te conocen, recuerda que estas haciendo organico y requiere de un tiempo ir sembrando. Aunque creas que esto no es importante lo es....

**SI LA GENTE NO SABE
QUIEN ERES NO VAN
HACER NEGOCIOS
CONTIGO!**



Antes de iniciar con el siguiente paso debes saber que tu deber es enfocarte en ir dandote a conocer esto requiere un cierto tiempo, pero ese dependera de ti de lo que dediques al dia, y de la confianza que vayas sembrando en las personas, en mi recomendacion y mi experiencia yo te diria que le dediques 21 dias, Repite 21 dias consecutivos una acción para que tu mente la transforme en habito, es decir necesitas 21 DIAS para desarrollar un habito

Pero A veces tambien colocarnos un tiempo es limitarnos a nosotros mismos, y si no tienes el resultado que buscas en ese tiempo es por eso que te frustras.

MEJOR DISFRUTA EL PROCESO!

PASO #5

SUBE CONTENIDO RELACIONADO A LO QUE VENDES

Es importante que tengas en cuenta el contenido que ofreces a las personas existen diferentes tipos de contenido que ya dependera de tu ingenio y creatividad, pero si no sabes que es contenido es lo que aportas a las personas el valor, o la solucion a un problema o necesidad para esto debes conocer muy bien a tu avatar cliente. Conociendo a tu cliente y teniendo una definicion de su avatar podras saber que tipo de contenido subir y que impacte a esa persona , con todo yo te dejo mis recomendaciones.





El contenido lo puedes subir a tu perfil carnada, a los grupos que te has agregado, son consejos , tips, recomendaciones, educativos sobre el producto o nicho que haces, siempre debes subirlo con un llamado a la acción es decir algo como :

EJEMPLO:

¿Sabias que la alimentacion correcta puede hacer que pierdas más de 1 libra en un dia ? si quieres saber más y conocer el metodo. ingresa a mi comunidad de telegram donde estare regalando una guia sobre este tema. da click en el enlace!

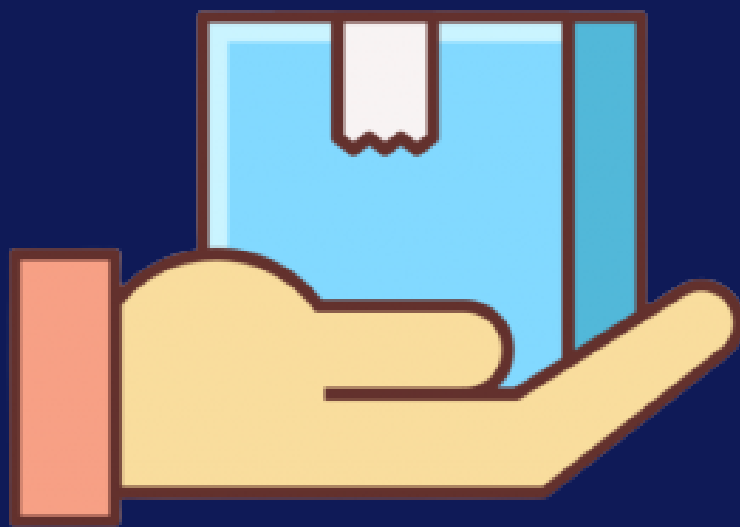
OJO este ejemplo es con el nicho del fitnees pero esto puedes hacerlo con cualquiera, depende mucho de tu creatividad, de tu copy (texto) y persuasion, Pero en ese texto ya estas haciendo un llamado a la acción de que las personas den click en el enlace e ingresen a tu comunidad, y ademas estas llamando su atencion, tienes que tener en cuenta que en organico todo cuenta hasta tu forma de escribir

✓ Por último quiero decirte aca que existen diferentes tipos de contenido🤖
¡ SI, ASI ES! no los voy a detallar todos aca porque seria extenderme en este libro pero te los nombrare, En mi curso de TARGET AFILIADOS especifico exactamente cada tipo de contenido y como debes subirlo cada dia a la semana.

TIPO DE CONTENIDOS:



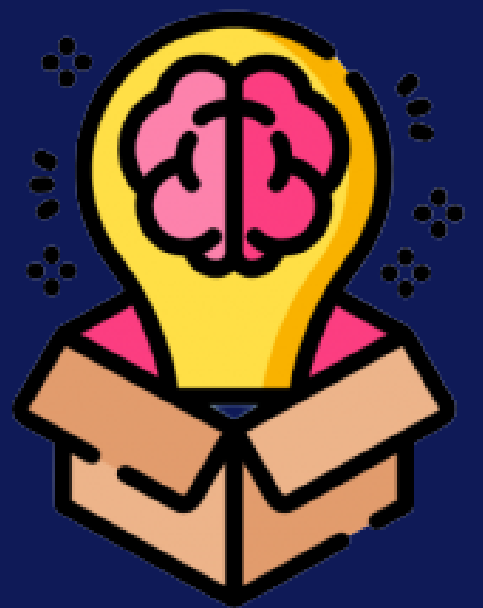
Contenido
**CONTENIDO
DE VALOR**



Contenido
**CONTENIDO
DE
PROMOCIÓN**



Contenido
**CONTENIDO
EDUCATIVO**



Contenido
**CONTENIDO
CREATIVO**

¿DONDE, Y QUE CONTENIDO DEBO SUBIR ?

FACEBOOK

INSTAGRAM

CUENTA HISTORIAS

TIKTOK

REELS

POST

TESTIMONIOS

VIDEOS

MEMES

IMAGENES

BENEFICIOS

PASO #6

CREA TU COMUNIDAD EN TELEGRAM, FACEBOOK , O WHATSAPP



Cuando ya has generado cierta confianza en las personas y logras tener personas que interactúan con tu contenido, con tus publicaciones a esas mismas personas las puedes ir redirigiendo a cualquiera de esos canales donde vayas formando una comunidad, el canal ya lo eliges tu. YO por lo general utilizo telegram .

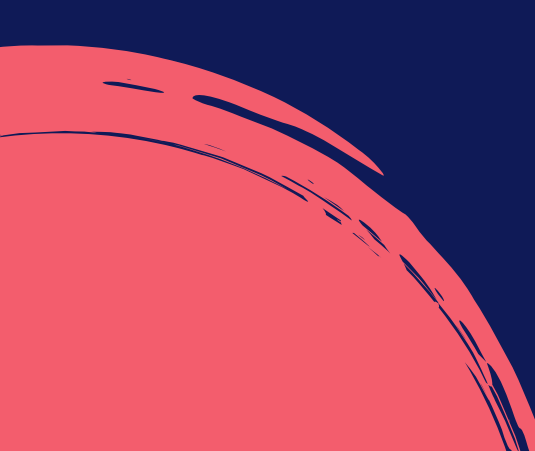
Utiliza tus propios contenidos para atraer a las personas al canal donde formarás tu comunidad con ese llamado a la acción, también puedes publicar en cualquiera de esos grupos que te hayas agregado que vas a dar una guía con consejos de acuerdo a tu nicho que ingresen a tu comunidad



Lo importante de ir formando una comunidad en cualquiera de estos canales es que podras hacer una especie de embudo, de filtro, podras identificar quienes son las personas que realmente estan interesadas en tu contenido, o personas que confian tanto en ti que te podrian comprar lo que le ofrezcas, la idea es que te vayas ganando la confianza de las personas, que le aportes contenido todos los dias a tu comunidad, son personas que te siguen por lo que ofreces!

**debes entregar lo mejor
NO LOS DESFRAUDES!**

Cuando compartes tus conocimientos con tu audiencia, no solo serán agradecidos sino que valorarán tus intenciones y confiarán en que realmente desees ayudarlos y no sólo desees cerrar una venta



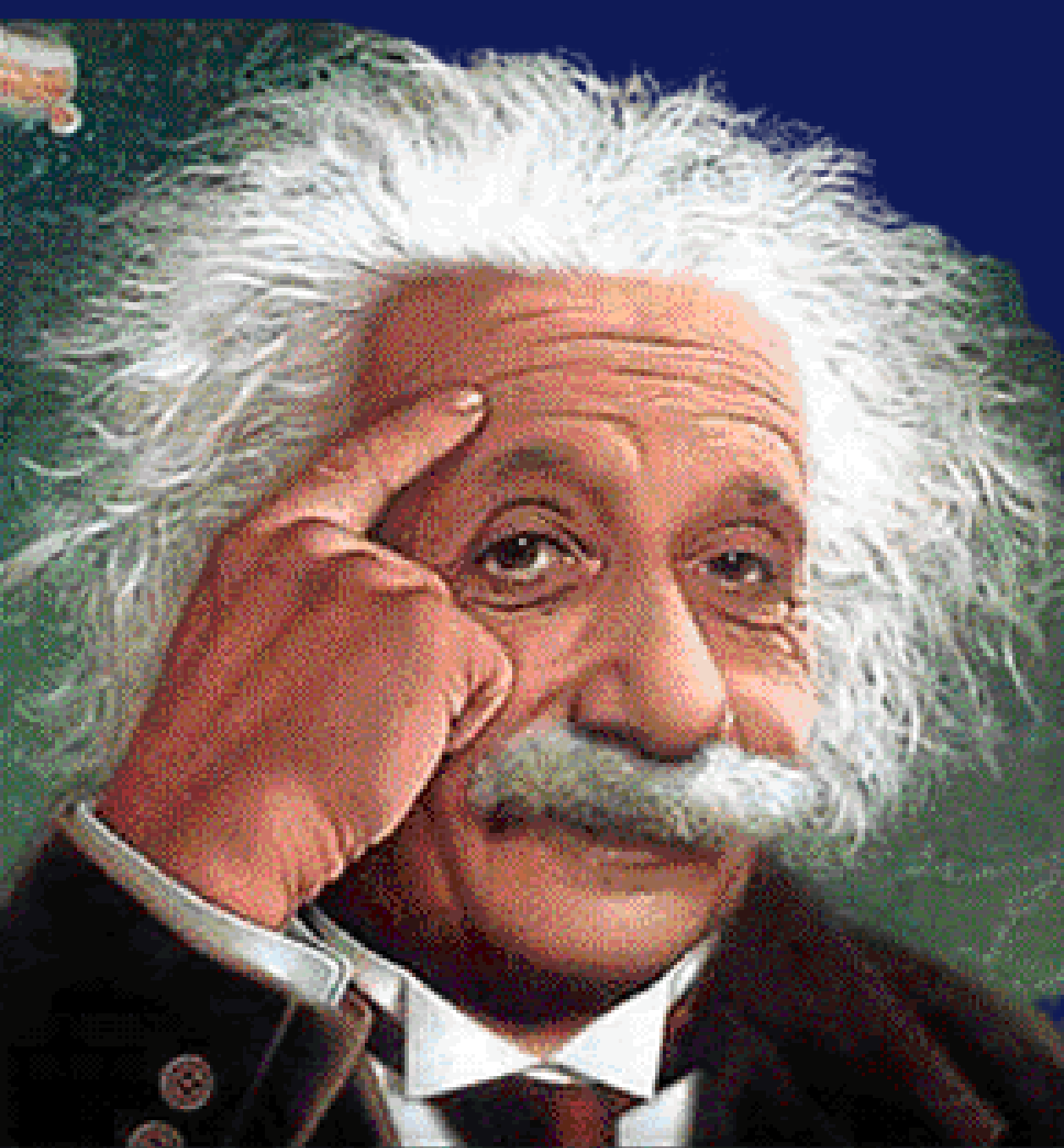
PASO #7

HAZ UNA OFERTA IRRESISTIBLE

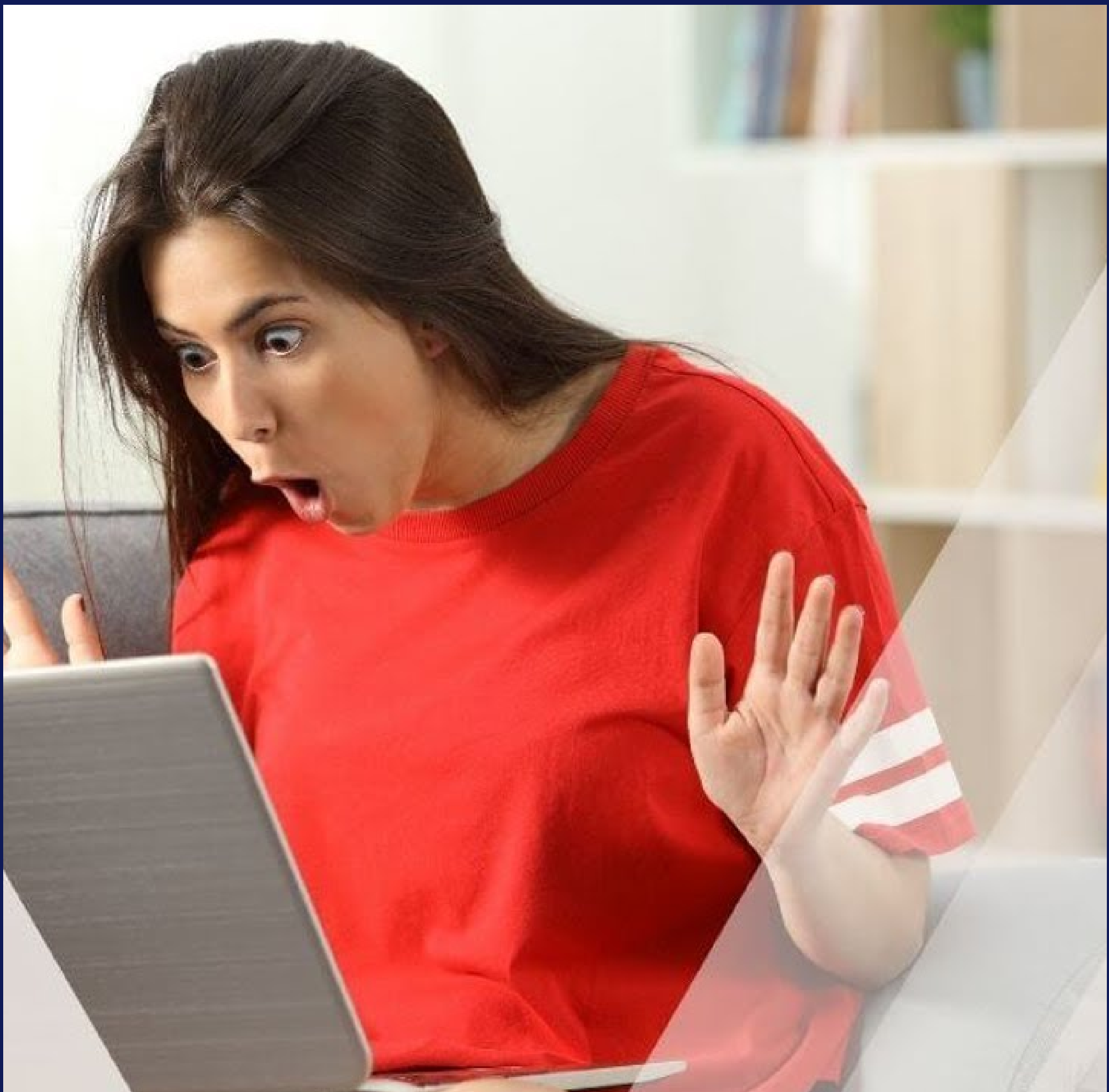


Para esto si que debes tener mucha creatividad , aqui te voy a colocar es como los pasos que debes hacer , pero hacer una oferta irresistible no es nada dificil solo debes tener claro que debes planificarla. Si no sabes que es una oferta irresistible pues la misma palabra la dice debes hacer una oferta tan buena de tal manera que el cliente no pueda desaprovecharla y sienta que es su oportunidad, esas ofertas que causan desesperacion por comprar no se si te ha pasado, pero a mi si! 😊

**No se si te acuerdas que
anteriormente te dije que en 21 dias
puedes hacer todo estos pasos que te
he dado , más que todo ir generando
confianza en las personas que te
vayan conociendo, a esas personas
de tu comunidad irlas preparando,
creandoles expectativas de que le vas
a ofrecer algo super bueno para su
problema o necesidad. Pues a todas
esas personas todos los dias tienes
que ir dandole contenido, generando
expectaivas, mantenerlos preparado a
la hora de lanzar esa oferta Se
creativo, NO se trata de que vendes si
no como lo vendes!**



¿COMO CREAR ESA OFERTA IRRESISTIBLE?



**ESA ES LA CARA DE UNA PERSONA
CUANDO VE UNA OFERTA IRRESISTIBLE..**

**¡ DEBES CAUSAR ESE MISMO IMPACTO
CON TU COMUNIDAD!**

Tu oferta irresistible tiene que potenciar las ventas y tu prestigio.

Si vendes mucho ahora pero pierdes tu autoridad, será pan para hoy y hambre para mañana.

Así que tienes que elaborar tu oferta irresistible de manera inteligente.

Para no extenderme tanto te voy a dar aca solo algunas tecnicas de cómo lo que debe tener una oferta irresistible, Recuerda que tengo mi propio programa donde explico más detallado y paso a paso como hacer cada función de estas que te he enseñado en esta guía.



AÑADE URGENCIA Y ESCASEZ

Las personas necesitamos sentir cierta urgencia, cierta presión, por hacer algo para ponernos en marcha.

EJEMPLO:

“ Oferta Limitada”

“Solo por 24 horas”

“Solo por hoy”

“Pocos Cupos Disponibles”

HAY MUCHAS MÁS.....



DA FACILIDADES DE PAGO

**Muchas veces el cliente quiere comprar
pero tiene algún problema.**

**Generalmente, no tiene el dinero para
pagarlo de golpe.**

**O quiere pagarlo con un método de pago
específico y no con otro, es importante
ofrecerle al cliente facilidades de pago le
genera confianza y ademas no lo
pierdes!**

**¿Vas a perder un cliente por
no ser flexible con los pagos?**



OFRECE GARANTIAS Y RESALTA LOS BENEFICIOS DE TU OFERTA.

**Trata de que tu oferta sea un pack
que a la gente le haga ilusión
comprar, donde ellos consideren que
lo que van a pagar es mucho menor
del valor de tu oferta.**

Hay dos tipos de garantías:

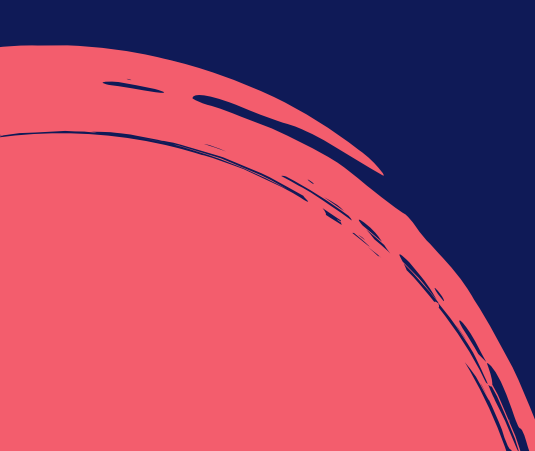
Garantía de devolución: si no quedas
satisfecho, te devuelvo el dinero.

Garantía de satisfacción: te aseguro
que vas a quedar satisfecho.

Estos son solo algunos tips de lo que debe tener tu oferta, debes buscar resolver un problema, que ese cliente piense en ti únicamente a la hora de haber decidido adquirir tu producto

Si tu oferta es irresistible, pero tu público no cree que tengas sus intereses en mente, nada sucederá, debes ponerte en la situación del cliente.

**TE DESEO SUERTE
CON TU OFERTAS
IRRESISTIBLES 😊**



Estamos llegando al final de esta guía quiero decirte que todos estos temas siempre van más a profundidad, a medida que lo vayas estudiando y que vayas haciendo todo esto podras atar cabos, y armar rompecabezas es así como uno logra entender el marketing actual.

También es muy recomendable que te capacites y que tengas ayuda y la guía de alguien tener a una persona que te acompañe en el proceso es esencial, porque hacerlo solo no es nada fácil, o muchas veces no continuamos y decidimos irnos por el camino más fácil por eso en el último paso más que una estrategia es un consejo personal de mi parte que debes tener en cuenta, ningún emprendimiento es fácil, ningún inicio es fácil pero solo de nosotros depende, si quieres un cambio debes pagar el precio..

Y si por supuesto que nos frustramos, y hay días que queremos dejar todo pero es allí donde debemos tener nuestra mentalidad fuerte, también debes entender cuál es la transformación que busca tu cliente para que le puedas ayudar, todo eso vas a ir aprendiendo en el camino si estás leyendo esta guía es porque Tú puedes darle esa transformación a tu cliente. Todo irá de la mano, tus copy, tu contenido, y tu manera de persuadir e influir en las personas para que puedas lograr las ventas que tanto quieres.

**¡SI YO PUDE TU TAMBIEN
PUEDES HACERLO!**

PASO #8

**DISFRUTA EL
PROCESO, SE
CONSTANTE Y TEN
PACIENCIA!!**

**Recuerda repite esta serie de pasos
por 21 dias para que ademas de
desarrollar un habito y estar
comprometido desarrolles
habilidades.**

**Todas estas estrategias me
ayudaron a mi a facturar un monton
que no esperaba, pero porque fui
constante seguia estos pasos a
pesar de que no tenia ganas de
hacerlo, esto funcionara solo si tu
haces que funciones**

y si a mi me funciona porque a ti no te puede funcionar? si tu eres igual que yo, te invito a que funcione porque tu vas a dar todo, vas a asumir tu compromiso, porque de nada me servira haberte enseñando estas estrategias si tu no aplicas y no lo haces tal cual...

Proximamente estare dando una guia de tecnicas de persuasion para que sepas y aprendas como vender más y como influenciar en las personas.

Tambien quiero decirte que tengo mi propio curso donde explico cada tema con más profundidad , y lo mas importante tendras un acompañamiento que es lo que mas necesitamos en este negocio, UNETE A MI COMUNIDAD DE TARGETA AFILIADOS !

GRACIAS.....